

Berufserfahrung

Die Einträge sind chronologisch von oben (neu) nach unten (alt) sortiert.

Seit 2020 als Director of Sales - Event in verschiedenen Luxus-Hotels tätig.

Aufgabenbereiche (u.a.):

- › Eventmanagement inklusive Budgetplanung
- › Vorbereitung und Betreuung von Pre-Opening neuer Resorts
- › Betreuung von internationalen Premium-Kunden
- › Strategisches Marketing

9 Jahre als Sales Manager - MICE in verschiedenen Hotels.

Aufgabenbereiche (u.a.):

- › Kundenakquise und -betreuung
- › Eventmanagement
- › Auftragsbearbeitung
- › Lieferantenbetreuung

Sprachen

Vietnamesisch

Englisch

Deutsch

Muttersprache

C1

B1

Kenntnisse & Fähigkeiten

- › Key Account Management
- › Eventplanung und Koordination
- › Bankett- und Konferenzplanung
- › Marketing
- › Gästebetreuung
- › Rezeption
- › Administration
- › Rechnungswesen
- › Personalplanung

Motivation & Regionale Präferenz

Die Bewerberin war mehrmals in Deutschland. Das Land und die Menschen haben ihr sehr gefallen, weshalb sie schon länger plant, auszuwandern. Sie hat bereits vor Projekteintritt begonnen privat Deutschunterricht zu nehmen. Beruflich hat sie aus ihrer Sicht viel erreicht, vermisst aber die Work-Life-Balance in Vietnam. Sie möchte sich daher auch im Job verändern und wieder näher „am Gast“ arbeiten. Eine regionale Präferenz gibt es nicht. Sie kann sich gut vorstellen in einem kleineren Hotel zu arbeiten.

Gefördert durch:



aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

in Kooperation mit



Bundesagentur für Arbeit

Durchgeführt von der
DIHK Service GmbH